



**baudpatrick@yahoo.fr**

Par **FIDJINETTE**, le **30/06/2019** à **11:51**

Bonjour ,

Nous vendons notre appartement par l'intermédiaire d'une agence immobilière ....

Nous sommes en phase finale avec un acheteur sans obtenir aucune information de négociation de l'agence ...

## 17 JUIN .....Je confirme par mail officiel , ma dernière concession définitive .... 1 000 000 €

## 24 JUIN....L' agence nous demande d'écrire manuellement un **ultime effort à 980 000 € VALABLE JUSQU'AU MERCREDI 26 MINUIT** ... soi-disant pour influencer l'acheteur , nous découvrons qu'en réalité l' acheteur bloquait maxi à 1 050 000 € commission incluse et en fait l'agence ne se satisfait pas de 50 000 € mais voulait 70 000 € de commission .....

## **28 JUIN VENDREDI** ..... à **17h10** L'agence nous envoi enfin par mail , l'offre d'achat de l'acheteur à 1 050 000 € commission incluse , **comme par hasard daté du MARDI 25 , ? ? ?**  
??

**Conclusion : L'agence nous a caché pendant 4 jours qu'il avait cette offre d'achat pourquoi ? ? ?**

**Mais surtout que , par maladresse nous avons la trace écrite de leur mail avec en pièce jointe l'offre d'achat le VENDREDI 28 à 17 H 10 , soit 48 H après la limite de validité de notre dernière offre .....**

**Peut-on affirmer que notre dernière proposition manuscrite est donc nulle et non avenue ? ? ?**

**Nous avons RDV demain matin Lundi à 10H00**

**Merci de votre rapide verdict sur votre perception**

**Sincères salutations**